



ICH STEHE FÜR V WIE

VERANTWORTUNG

PVS-Kunststofftechnik: OUR PASSION IS YOUR BENEFIT

Wir leben sie – unsere Leidenschaft für nachhaltige und umweltfreundliche Hightech-Lösungen in Kunststoff. Davon profitieren unsere Kunden, die unsere Lösungen im Bereich der Elektromobilität, in Rechenzentren, Wärmepumpen oder auch in Beatmungsgeräten einsetzen. Wie wir das schaffen? Mit leidenschaftlichen Mitarbeiter/innen - davon haben wir weltweit rund 500 an vier Standorten. Das Fundament unserer Leidenschaft ist unsere Unternehmenskultur, die auf Werten und Grundsätzen basiert, hinter denen wir alle stehen. Diese Leidenschaft zeigt sich auch in unseren Unternehmensprozessen, bei denen wir den Fokus auf Nachhaltigkeit und Verantwortung für die Umwelt legen.

Wir brauchen Menschen, die unsere Leidenschaft mit uns teilen und suchen deshalb einen

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D) IM INTERNATIONALEN UMFELD

IHRE AUFGABEN:

- Akquisition neuer profitabler Geschäfte mit bestehenden Kunden und potenziellen Neukunden
- Regelmäßige Beratung und Betreuung unserer Kunden hinsichtlich ihrer Produktentwicklungen, Marktstrategien und Planungen
- Verantwortung für und Entwicklung von Beziehungen zu Schlüsselkunden
- Bearbeiten von Kundenanfragen, Ausarbeiten kundenspezifischer Lösungen
- Erstellen und verhandeln von Angeboten und deren Nachverfolgung
- Identifizieren von neuen Geschäftspotentialen
- Koordinierung der globalen Produkt- und Preisstrategie
- Erreichung der budgetierten Rentabilitäts- und Umsatzziele durch Vertriebsplanung, -überwachung und -controlling
- Beobachtung von Wettbewerbern und Marktbeobachtung zur Setzung von Prioritäten

IHR PROFIL:

- Abgeschlossenes ingenieurwirtschaftliches oder betriebswirtschaftliches Studium oder eine abgeschlossene technische Ausbildung mit Zusatzqualifikation
- Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in der Automobilindustrie
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung in entsprechender Funktion
- Hohe Vertriebsaffinität
- Analytisch-strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse

BENEFITS:

Die Atmosphäre bei PVS ist familiär und wir wollen, dass Sie sich bei uns wohl fühlen und Perspektiven für Ihre weitere Entwicklung sehen. Wir sind an einer langfristigen Zusammenarbeit interessiert. Gemeinsam stellen wir uns den anspruchsvollen Aufgaben von morgen.

Vielfältige Benefits motivieren und sind Wertschätzung gegenüber unseren Mitarbeitern.

- 30 Tage Urlaub
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge mit 20 % Arbeitgeberzuschuss
- Vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliche Krankenversicherung für Zahnersatz
- Homeoffice
- Flexible Arbeitszeiten
- Fahrgeldzuschuss
- Essenszuschuss
- Arbeitskleidung
- Sonderurlaube bei familiären Ereignissen
- Sonderzahlungen bei Betriebsjubiläum
- Stammzulagen ab 10 Jahre Betriebszugehörigkeit
- Förderung von Weiterbildungsmaßnahmen
- Zeitzuschläge für Schichtarbeit, Wochenend- und Feiertagsarbeit
- Schichtzulagen

KONTAKT:



Alexander Thomas
Human Resources
Telefon +49 7940 9126-0
karriere@pvs-plastics.net

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann sollten wir uns kennenlernen. Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins online an karriere@pvs-plastics.net.

[HIER BEWERBEN](#)

Wir freuen uns auf Sie!

PVS-Kunststofftechnik GmbH & Co. KG
Salzstraße 20 | 74676 Niedernhall
www.pvs-plastics.net | karriere@pvs-plastics.net